

RAZIONALE

I medici di medicina generale/medici di famiglia sono medici specialisti formati ai principi della medicina generale. Sono medici di fiducia del singolo individuo, principalmente responsabili dell'erogazione di cure integrate e continuative ad ogni singola persona che necessita di cure mediche indipendentemente dal sesso, dall'età e dal tipo di patologia. Essi curano gli individui nel contesto della loro famiglia, della loro comunità e cultura.

Il corso vuole fornire al medico di medicina generale strumenti di comunicazione utili nella sua pratica quotidiana

FACULTY

Prof. Boscardini Ivano

Dr. Calusi Giovanni

Dr. Magni Enrico

Dr.ssa Sciumbata Rosanna

Avv. Vedani Fabio

ATTENZIONE È POSSIBILE ACCEDERE AL CORSO SOLO CON GREEN PASS

Con il contributo non condizionante di:



Via F. Ferrucci, 73 59100 Prato
Tel 0574 527949 Fax 0574 636250
www.partnergraf.it

ISCRIZIONI E PROGRAMMA
AGGIORNATO SUL SITO
WWW.PARTNERGRAF.IT

PERCORSO FORMATIVO
PER GIOVANI MMG:
Obiettivo Salute

PRATO
9 OTTOBRE 2021
9 NOVEMBRE 2021

Hotel President

Strategie per la valorizzazione del rapporto Medico-Paziente

*Il Counseling nello
studio del MMG*

Corso no ECM



Responsabili scientifici:

Ivano Boscardini

Enrico Magni

Rosanna Sciumbata

Fabio Vedani

Strategie per la valorizzazione del rapporto Medico-Paziente *Il Counseling nello studio del MMG*

SABATO 9 OTTOBRE 2021

08.00-08.30 Registrazione dei partecipanti ed introduzione al corso

09.30-10.30 **TEORIA, DIMOSTRAZIONE ED ESPERIENZA DELL'ATTO COMUNICATIVO**

RELATORE: PROF. IVANO BOSCARDINI

- I livelli dell'esperienza comunicativa
- L'uso degli spazi comunicativi
- Percezione sensoriale: comportamento e segnali di accesso non verbali
- Patterns linguistici, metamessaggi e incongruenze

10.30-11.00 **Coffee Break**

11.00-12.00 **LA COMUNICAZIONE PERSUASIVA NELLA RELAZIONE DI CURA**

- Stabilire il rapporto: la sincronizzazione, backtracking e crossover mirroring
- La pratica dell'empatia: ricalco e guida
- Implicazione dei processi linguistici: Generalizzazione, Deformazione e Cancellazione
- Metafora e analogia come strumenti comunicativi

12.00-13.30 **IL COLLOQUIO MEDICO-PAZIENTE E LA SCELTA INFORMATA**

- Il colloquio medico-paziente: prepararsi all'ascolto, ascolto attivo, passivo, interattivo
- Elementi di base del processo di comunicazione con il paziente la gestione terapeutica ottimale
- Alleanza e compliance: l'agenda del paziente e l'importanza dei fattori comunicativi e relazionali
- La scelta informata e la decisione condivisa
- Gli errori nella comunicazione medico-paziente e le trappole comunicative
- Il consenso informato

13.30-14.30 **Light Lunch**

14.30-16.00 **CLINICAL RISK MANAGEMENT**

RELATORE: AVV. FABIO VEDANI

- Gestione del rischio in ambito sanitario
- Consenso informato
- Legge Gelli Bianco
- Telemedicina
- Nuovo GDPR Privacy

16.00-18.00 **IL MEDICINALE EQUIVALENTE**

RELATORE: DR. ENRICO MAGNI

- Il medicinale equivalente
- Legislazione
- Sviluppo chimico del medicinale equivalente
- Sviluppo clinico:
 - metodologia sperimentale
 - valutazione biometrica dell'esperimento di BE
 - disegni sperimentali
 - lo studio clinico di bioequivalenza

MARTEDÌ 9 NOVEMBRE 2021

18.30-19.00 Registrazione dei partecipanti ed introduzione al corso

RELATORE: DR.SSA ROSANNA SCIUMBATA

19.00-20.00 **GESTIONE PRATICA DELLO STUDIO DEL MMG (I sessione)**

- Attività e compiti del medico di medicina generale
 - il rapporto con i colleghi territoriali
 - rapporto con i medici ospedalieri
 - rapporto con i medici consulenti specialisti d'organo SSN
 - rapporto con i medici consulenti privati
 - rapporto con il pronto soccorso

RELATORE: DR. GIOVANNI CALUSI

20.00-21.00 **GESTIONE PRATICA DELLO STUDIO DEL MMG (II sessione)**

- Il ruolo giuridico del medico di medicina generale
- La visita ambulatoriale e domiciliare
- Profilo contrattuale
- Il ruolo di Pubblico Ufficiale

21.00 **Apericena**